

Inside Sales Representative - Deepsea

Ga jij de uitdaging aan om in een levendige maritieme omgeving ondersteuning te bieden aan onze verkoopactiviteiten en hierbij ook in direct contact te staan met onze klanten? Stap dan aan boord bij Alphasat Marine!

Voor ons kantoor in Rotterdam zijn wij op zoek naar een enthousiaste:

Inside Sales Representative (fulltime)

Wat ga je doen?

Als klantgerichte Inside Sales Representative zorg je dat alle offerte-aanvragen, verzoeken om informatiemateriaal e.d. van onze klanten zo zorgvuldig mogelijk worden opgevolgd en ben je de verbinding tussen de klant, het salesteam, onze inkoopafdeling en je technische collega's. Je beheert het systeem waarin het verkoopproces wordt bijgehouden, zodat (o.a.) duidelijk is wanneer een bestelling wordt geleverd en wanneer deze kan worden gefactureerd.

Tot jouw belangrijkste verantwoordelijkheden behoren:

- het opvolgen van klantverzoeken (meestal via e-mail, maar soms ook telefonisch);
- het opstellen van offertes en verwerken en monitoren van bestellingen in het ERP-systeem;
- het ondersteunen van collega's bij hun werkzaamheden;
- het begeleiden van projecten;

Wie ben jij?

Als Inside Sales Representative ben je iemand die van aanpakken weet, goed georganiseerd is en snel leert. Je houdt ervan om met klanten mee te denken en brengt jouw ideeën in wanneer nodig. Je bent assertief, denkt oplossingsgericht en houdt je hoofd koel in stressvolle momenten. Je probeert dan het bijna onmogelijke mogelijk te maken en met een oplossing te komen waar de klant blij van wordt, maar waarbij ook het bedrijfsbelang niet wordt vergeten.

Voor deze functie vragen we van jou:

- een MBO werk- en denkniveau, je bent commercieel ingesteld;
- affiniteit met techniek is nodig om je werk goed te kunnen doen;
- zelfstandigheid;
- ervaring met werken met MS Office en ERP-systemen, ervaring met Navision is mooi meegenomen;
- een leergierige instelling en de bereidheid interne cursussen te volgen;
- uitstekende communicatieve vaardigheden in zowel de Nederlandse als de Engelse taal.

Mocht je (nog) niet aan alle punten voldoen maar wil je wel graag leren? Ook dan komen we graag in contact met je. Alles wat je nog niet weet kunnen we je altijd leren! Je krijgt de ruimte om jezelf verder te ontwikkelen in de functie en in de organisatie.

Wat krijg je hiervoor terug?

- Een fulltime baan. Een werkweek van minimaal 32 uur per week is bespreekbaar.
- Arbeidsvoorwaarden die passen bij jouw verantwoordelijkheden;
- Een organisatie met korte lijnen waarin beslissingen snel genomen kunnen worden;
- Toegang tot online trainingen in verband met jouw eigen ontwikkeling;
- Minimaal 25 vakantiedagen (bij een fulltime dienstverband);
- Extra verlofdagen als je niet ziek wordt;

Functienaam:
Inside Sales
Representative -
Deepsea

Afdeling:
HR

Divisie:
Marine

Werklocatie:
Rotterdam

Opleidingsniveau:
MBO

- Mogelijkheid tot aankoop extra verlofdagen;
- Mogelijkheid om gedeeltelijk thuis te werken;
- Goede pensioenregeling waarvoor je als werknemer een lage bijdrage betaalt;
- Reiskostenvergoeding (ons kantoor is bereikbaar met het OV, maar er is ook voldoende parkeergelegenheid);
- Dagelijks een goed verzorgde lunch;
- Regelmatig worden er leuke activiteiten georganiseerd.

Geïnteresseerd?

Stuur dan je CV en motivatie! Heb je eerst nog vragen? Dan kan je altijd contact opnemen met de afdeling Human Resources via het telefoonnummer 010-4534000 of via het emailadres recruitment@alphatronmarine.com.

Even voorstellen: wij zijn Alpatron Marine

Alpatron Marine is een gerenommeerde leverancier van geïntegreerde brugoplossingen, vertegenwoordiger van de belangrijkste merken in de industrie en producent van unieke aanvullende producten op het Japan Radio Company Ltd (JRC) portfolio. We zijn importeur, leverancier, installateur en serviceverlener van navigatie- en communicatieapparatuur voor de scheepvaart. Met ons hoofdkantoor in Rotterdam en verschillende kantoren verspreid over Europa, Noord Amerika, Curaçao, Korea en Singapore proberen we altijd dicht bij onze klanten te staan.

Wij zijn er om bedrijven te helpen met innovatieve oplossingen die beter aansluiten op de technologie en mogelijkheden van vandaag de dag. Wij creëren oplossingen waar de markt om vraagt en die schepen nodig hebben. Wij zijn Alpatron Marine.

Alpatron Marine is een werkgever die gelijke kansen biedt. Wij zijn er sterk van overtuigd dat het in dienst hebben van een divers personeelsbestand centraal staat in ons succes. We nemen wervingsbeslissingen op basis van je ervaring en vaardigheden.

Wij werven graag zelf en werken niet samen met werving- en selectiebureaus.