

Junior Sales Manager Binnenvaart

Voor onze afdeling Binnenvaart zijn wij op zoek naar een enthousiaste:

Junior Sales Manager Binnenvaart

Als Junior Sales Manager leer je alles over de innovatieve navigatie- en communicatieoplossingen die wij leveren aan de binnenvaart. Je werkt samen met ervaren collega's, bezoekt klanten en leert hoe je technische vraagstukken vertaalt naar passende oplossingen. Als Junior Sales Manager ligt jouw focus in eerste instantie op het intern ondersteunen en verder structureren van onze commerciële activiteiten. Je werkt nauw samen met onze twee huidige Sales Managers en ondersteunt hen bij de dagelijkse commerciële werkzaamheden.

Je hoeft nog niet alles te weten over onze producten. Met een uitgebreid inwerktraject en goede begeleiding zorgen wij ervoor dat je onze klanten vol vertrouwen kunt adviseren.

Wat ga je doen?

- Ondersteunen bij het onderhouden van klantrelaties en het opbouwen van nieuwe contacten;
- Ondersteunen van de Sales Managers bij hun commerciële werkzaamheden;
- Intern oppakken en coördineren van commerciële aanvragen;
- Bewaken van openstaande commerciële acties en afspraken;
- Adviseren over onze producten en oplossingen, samen met ervaren collega's;
- Offertes opstellen en opvolgen;
- Leads verwerken en klantgegevens bijhouden in ons CRM-systeem;
- Marktontwikkelingen volgen en kansen signaleren;
- Samenwerken met collega's van Sales, Projecten, Service en R&D;
- Stap voor stap groeien naar een zelfstandige commerciële rol.

Wie ben jij?

Je bent nieuwsgierig, leergierig en vindt het leuk om met mensen in contact te zijn. Je hebt interesse in techniek en krijgt energie van het vinden van passende oplossingen voor klanten.

Daarnaast heb je:

- MBO+ of HBO werk- en denkniveau;
- Bij voorkeur een opleiding in een commerciële, technische of maritieme richting;
- Goede communicatieve vaardigheden;
- Een proactieve en enthousiaste instelling;
- Interesse in techniek en de maritieme sector;
- Goede beheersing van de Nederlandse taal.

Ervaring in een commerciële functie of de binnenvaart is mooi meegenomen, maar zeker geen vereiste.

Wat bieden wij jou?

- Een afwisselende fulltime functie met veel ruimte om te leren;
- Een salaris tussen € 3.200,- en € 4.000,- bruto per maand;
- Een uitgebreid inwerk- en opleidingstraject;
- Begeleiding door ervaren collega's;
- Doorgroeimogelijkheden richting Sales Manager;
- Een informele organisatie met korte lijnen en veel eigen verantwoordelijkheid;
- Een hecht team van ongeveer 20 collega's binnen Sales, Installatie, Projecten en Service;
- Toegang tot online trainingen en opleidingen;
- 32 vakantiedagen (bij een fulltime dienstverband);
- Een goede pensioenregeling met een lage eigen bijdrage;

- Regelmatig leuke teamactiviteiten.

Over Alpatron Marine

Alpatron Marine is specialist in navigatie-, communicatie- en brugoplossingen voor de scheepvaart. Vanuit ons hoofdkantoor in Rotterdam en diverse vestigingen wereldwijd ondersteunen wij klanten met innovatieve technologie en hoogwaardige service.

Wij geloven in de kracht van ontwikkeling. Daarom investeren we graag in talent en bieden we je alle ruimte om jezelf te ontwikkelen binnen een internationale organisatie.

Enthousiast?

Stuur ons je CV en motivatie. Heb je eerst nog vragen? Neem gerust contact op met Human Resources via 010 - 453 4000 of recruitment@alpatronmarine.com.

Wij kijken uit naar jouw sollicitatie!

Wij werven graag zelf en daarom stellen wij acquisitie niet op prijs.