

Internationaal Account Manager (Junior/Medior)

Rotterdam | 32 - 40 uur per week

Bouw aan langdurige internationale relaties binnen de maritieme sector

Ben jij commercieel ingesteld, bouw je graag aan langdurige klantrelaties en zoek je een internationale functie met veel vrijheid en verantwoordelijkheid?

Bij Alphasat Marine werk je samen met een bestaand netwerk van distributeurs binnen Europa. In plaats van koude acquisitie ligt de nadruk op het verder ontwikkelen van bestaande samenwerkingen, het signaleren van commerciële kansen en het versterken van onze positie binnen de maritieme markt, met een focus op brugapparatuur. Je maakt deel uit van een enthousiast salesteam, reist regelmatig door Europa en werkt samen met collega's die een passie hebben voor techniek, samenwerking en klantrelaties.

Wat ga je doen?

Als International Accountmanager ben je verantwoordelijk voor het onderhouden en verder ontwikkelen van een aantal internationale distributeurs binnen jouw regio. Je bent hun vaste aanspreekpunt en helpt hen succesvol onze producten en oplossingen in de markt te zetten. Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Opbouwen en onderhouden van langdurige relaties met distributeurs binnen Europa.
- Ondersteunen van distributeurs bij het vergroten van hun marktpositie en omzet.
- Adviseren over commerciële kansen, offertes, contracten en technische oplossingen.
- Signaleren van nieuwe marktkansen en volgen van ontwikkelingen binnen de maritieme markt.
- Samen met distributeurs opstellen en uitvoeren van verkoopplannen.
- Presenteren van onze producten en oplossingen aan distributeurs en eindgebruikers.
- Ondersteunen van distributeurs tijdens internationale beurzen, klantbezoeken en evenementen.
- Ongeveer zes dagen per maand reizen binnen Europa.

Je werkt nauw samen met een enthousiast team van vier salesprofessionals en rapporteert rechtstreeks aan de General Manager Sales JRC Europe.

Wie ben jij?

Je vindt het leuk om samen te werken met mensen uit verschillende culturen en weet hoe je duurzame zakelijke relaties opbouwt. Je bent commercieel ingesteld, communicatief sterk en hebt interesse in techniek. Daarnaast wil je je graag verder verdiepen in de maritieme sector en onze producten.

Daarnaast beschik je over:

- HBO werk- en denkniveau.
- Een commerciële instelling en goede communicatieve vaardigheden.
- 2 tot 5 jaar relevante commerciële werkervaring (voor een medior profiel).
- Affiniteit met techniek. Ervaring binnen de maritieme sector is mooi meegenomen, maar zeker geen vereiste.
- Een uitstekende beheersing van de Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk.
- Bereidheid om internationaal te reizen (ongeveer 30% van je werktijd).

Sta je aan het begin van je commerciële carrière? Ook dan nodigen we je van harte uit om te solliciteren.

Wat krijg je hiervoor terug?

- Een bruto startsalaris tussen € 3500,- en € 5000,- per maand, afhankelijk van kennis en ervaring.
- Laptop en smartphone.
- Minimaal 32 vakantiedagen.
- Volop mogelijkheden om jezelf verder te ontwikkelen.
- Product- en verkooptrainingen om je verder te laten groeien.
- Een afwisselende internationale salesfunctie met veel zelfstandigheid en verantwoordelijkheid.
- Een goede pensioenregeling met een lage werknemersbijdrage.
- Dagelijks een verzorgde lunch op ons hoofdkantoor in Rotterdam.

- Reiskostenvergoeding.
- Een informele organisatie met korte lijnen en betrokken collega's.

Over Alpatron Marine

Alpatron Marine is een toonaangevende leverancier van navigatie-, communicatie- en geïntegreerde brugoplossingen voor de internationale maritieme sector. Vanuit ons hoofdkantoor in Rotterdam ondersteunen wij klanten en distributeurs wereldwijd met innovatieve technologie en hoogwaardige dienstverlening. Binnen de divisie JRC Europe werk je samen met een internationaal netwerk van distributeurs en draag je direct bij aan de verdere groei van één van de toonaangevende namen binnen de maritieme industrie.

Enthousiast?

Wij maken graag kennis met je! Solliciteer direct of neem contact op met de afdeling Human Resources via 010 - 453 4000 of recruitment@alpatronmarine.com.