

Inside Sales Representative - Binnenvaart

Wat ga je doen?

Als klantgerichte Inside Sales Representative zorg je dat alle offerte-aanvragen, verzoeken om informatiemateriaal e.d. van onze klanten zo zorgvuldig mogelijk worden opgevolgd en ben je de verbinding tussen de klant, het salesteam, onze inkoopafdeling en je technische collega's. Je beheert het systeem waarin het verkoopproces wordt bijgehouden, zodat (o.a.) duidelijk is wanneer een bestelling wordt geleverd en wanneer deze kan worden gefactureerd.

Tot jouw belangrijkste verantwoordelijkheden behoren:

- Het opvolgen van klantverzoeken (meestal via e-mail, maar soms ook telefonisch);
- Administratieve werkzaamheden, zoals facturatie, contractbeheer e.d.;
- Het verwerken en monitoren van bestellingen in het ERP-systeem;
- Prijsaanvragen behandelen;
- Het ondersteunen van de manager en salesmanager;

Wie ben jij?

Je bent een aanpakker, goed georganiseerd, leergierig en neemt je verantwoordelijkheid. Je denkt met klanten mee en brengt jouw ideeën in. Je werkt nauwkeurig en denkt oplossingsgericht. Soms werk je onder druk, maar daar draai jij je hand niet voor om. Je probeert dan het bijna onmogelijke mogelijk te maken en met een oplossing te komen waar de klant blij van wordt, maar waarbij ook het bedrijfsbelang niet wordt vergeten. Je werkt in het team nauw samen met je Senior collega die je de kneepjes van het vak leert.

Voor deze functie vragen wij van jou:

- Een MBO werk- en denkniveau, je bent commercieel ingesteld;
- Zelfstandigheid;
- Ervaring met werken met MS Office en ERP-systemen, ervaring met Navision is mooi meegenomen;
- Leergierige instelling en de bereidheid interne cursussen te volgen;
- Uitstekende communicatieve vaardigheden in zowel de Nederlandse als de Engelse taal.

Wat krijg je hiervoor terug?

- Een afwisselende fulltime functie binnen een internationale en innovatieve organisatie;
- Een aantrekkelijk en marktconform salaris tussen €2.800 en €3.700 bruto per maand, afhankelijk van jouw kennis en ervaring.
- Organisatie met korte lijnen waarin beslissingen snel genomen kunnen worden;
- Toegang tot online trainingen in verband met jouw eigen ontwikkeling;
- Minimaal 32 vakantiedagen (bij een fulltime dienstverband);
- Mogelijkheid tot aankoop extra verlofdagen;
- Goede pensioenregeling waarvoor je als werknemer een lage bijdrage betaalt;
- Reiskostenvergoeding (ons kantoor is bereikbaar met het OV, maar er is ook voldoende parkeergelegenheid);
- Dagelijks een goed verzorgde lunch met saladebar;
- Regelmatig worden er leuke activiteiten georganiseerd.

Geïnteresseerd?

Mocht je (nog) niet aan alle punten voldoen maar wil je wel graag leren? Ook dan komen we graag in contact met je. Alles wat je nog niet weet kunnen we je altijd leren! Je krijgt de ruimte om jezelf verder te ontwikkelen in de functie en in de organisatie.

Stuur je cv en motivatie eenvoudig in via de sollicitatiebutton! Heb je eerst nog vragen?

Dan kan je altijd contact opnemen met de afdeling Human Resources via het telefoonnummer 010-4534000 of via het emailadres recruitment@alphatronmarine.com.

Wij werven graag zelf en werken niet samen met werving- en selectiebureaus.