

Internationaal Accountmanager

Ben jij een no-nonsense relatiemanager? En ben je op zoek naar een commerciële en uitdagende functie in de maritieme sector? Spreek en schrijf je vloeiend Engels, reis je graag voor je werk of ben je klaar voor de volgende stap in je carrière? Kom dan aan boord bij Alpatron Marine!

Versterk de JRC Europe Division van Alpatron Marine en help mee aan de groei van ons distributienetwerk in Europa als onze nieuwe Internationaal Accountmanager.

Internationaal Accountmanager (fulltime)

Locatie: Rotterdam

Wat ga je doen?

De *JRC Europe Division* richt zich op de distributie van apparatuur en het leveren van complete brug- en stuurhuisoplossingen, voornamelijk binnen Europa. Als Internationaal Accountmanager ben je verantwoordelijk voor een aantal landen en distributeurs. Ons salesteam onderhoudt dagelijks contact met distributeurs, adviseert hen en ondersteunt hen bij de verkoop van onze producten. Daarnaast verzorgt het team trainingen over onze producten en werkwijzen.

Jouw belangrijkste werkzaamheden:

- Fungeren als (sales)adviseur voor toegewezen internationale distributeurs.
- Ondersteunen van distributeurs bij het vergroten van hun marktgebied en omzet.
- Verlenen van commerciële ondersteuning bij offertes, contracten en overeenkomsten.
- Presenteren van onze producten en oplossingen aan zowel distributeurs als eindgebruikers.
- Gemiddeld 2 à 3 dagen per maand reizen.
- Op de hoogte blijven van marktontwikkelingen en hier proactief op inspelen om kansen optimaal te benutten (Market Intelligence).
- Meewerken aan het opstellen en uitvoeren van jaarlijkse verkoopplannen en verantwoordelijk zijn voor het behalen van de budgetten van jouw accounts.
- Ondersteunen van distributeurs tijdens internationale beurzen en andere evenementen.

Wie ben jij?

Als Internationaal Accountmanager ben je verantwoordelijk voor het realiseren van omzetgroei, winstgevendheid en markttuitbreiding binnen jouw regio. Door sterke relaties op te bouwen en nieuwe commerciële kansen te signaleren, help je ons klantenbestand verder uit te breiden en onze marktpositie te versterken. Je bent sterk in netwerken en weet nieuwe klanten en zakelijke kansen succesvol aan je te binden.

Wat breng je mee?

- HBO-werk- en -denkniveau, bij voorkeur met een achtergrond in Maritiem Officier (MAROF), Commerciële Economie of Internationaal Management;
- Minimaal 3 jaar werkervaring in de maritieme sector, bij voorkeur op het gebied van elektronica;
- Ervaring met navigatie- en communicatieapparatuur is een pre;
- Affiniteit met techniek / technische verkoop;
- Uitstekende beheersing van de Engelse taal in woord en geschrift is vereist. Kennis van Nederlands is een pre;
- Creativiteit, passie en resultaatgerichtheid zijn kernwaarden;
- Bereidheid tot reizen (circa 15% van de tijd);

Wij bieden je: Een veelzijdige salesfunctie in Rotterdam en daarbuiten

- Een marktconform salaris tussen € 3.300 en € 5.000 bruto per maand, afhankelijk van ervaring en kwalificaties;
- Een veelzijdige internationale functie met veel verantwoordelijkheid, vrijheid en kansen

om je commerciële en maritieme expertise verder te ontwikkelen;

- Een fulltime baan (36 uur is bespreekbaar);
- Arbeidsvoorwaarden die passen bij je verantwoordelijkheden;
- Product- en salestrainingen;
- Een zakelijke laptop en mobiele telefoon;
- Een leuke en dynamische organisatie met korte lijnen;
- Minimaal 32 vakantiedagen;
- Reiskostenvergoeding voor woon-werkverkeer (ons kantoor is goed bereikbaar met het OV, maar er is ook voldoende parkeergelegenheid);
- Toegang tot een gratis online trainingsplatform voor je persoonlijke ontwikkeling;
- Een pensioenregeling met een lage eigen bijdrage;
- Een saladebar en dagelijks vers bereide warme maaltijden.

Enthousiast geworden?

Heb je interesse in deze sales functie binnen ons bedrijf? Solliciteer dan zo snel mogelijk via de sollicitatieknop. Mocht je vragen hebben over de functie of de sollicitatieprocedure, neem dan contact op met de afdeling Human Resources via telefoonnummer +31(0)10-4534000.

Over Alpatron Marine

Alpatron Marine is een gerenommeerde leverancier van geïntegreerde brugoplossingen, vertegenwoordiger van de belangrijkste merken in de industrie en producent van unieke aanvullende producten op het Japan Radio Company Ltd (JRC) portfolio. We zijn importeur, leverancier, installateur en serviceverlener van navigatie- en communicatieapparatuur voor de scheepvaart. Met ons hoofdkantoor in Rotterdam en verschillende kantoren verspreid over Europa, Noord-Amerika, Korea en Singapore proberen we altijd dicht bij onze klanten te staan. Wij zijn er om bedrijven te helpen met innovatieve oplossingen die beter aansluiten op de technologie en mogelijkheden van vandaag de dag. Wij creëren oplossingen waar de markt om vraagt en die schepen nodig hebben. Wij zijn Alpatron Marine. Alpatron Marine is een werkgever die gelijke kansen biedt. Wij zijn er sterk van overtuigd dat het in dienst hebben van een divers personeelsbestand centraal staat in ons succes. We nemen wervingsbeslissingen op basis van je ervaring en vaardigheden.

Wij werven onze medewerkers graag zelf en werken daarom niet samen met werving- en selectiebureaus.