

Sales Manager Binnenvaart

Oplossingsgerichte verkoper gezocht voor onze Binnenvaart afdeling!

Heb jij de wind in de zeilen als het gaat om sales, affiniteit met techniek én zie je het als jouw missie om klanten te ontzorgen van boeg tot achtersteven? Dan ligt er een mooie koers voor je klaar bij Alphon Marine in Rotterdam.

Voor ons kantoor in Rotterdam zijn wij op zoek naar een gedreven, no-nonsense:

Sales Manager Binnenvaart (fulltime)

Zorg jij dat de binnenvaart klaar is voor de toekomst?

Als oplossingsgerichte Sales Manager Binnenvaart ben jij de drijvende kracht achter onze commerciële successen in een markt vol technologische vernieuwing. Jij weet innovatieve oplossingen te verkopen nog voordat ze volledig zijn ontwikkeld. Je begrijpt de uitdagingen van de klant en vertaalt die, samen met R&D, naar concrete, toekomstbestendige producten. Langdurige samenwerking met onze klanten is ons doel.

Natuurlijk word je door ons goed opgeleid zodat je onze klanten vakkundig kunt helpen.

Radar, ECDIS, track-piloot, piloot of blackbox-technologie?

Jij adviseert over het volledige pakket binnenvaart hightech oplossingen.

Alles onder een dak: one stop shopping voor de binnenvaart op het hoogste niveau.

Wat ga je doen?

- Identificeren én ontwikkelen van commerciële kansen in de binnenvaart;
- Beheren van key accounts en bouwen aan langdurige samenwerkingen;
- Bezoeken van klanten op het schip of op kantoor;
- Doen van marktonderzoek en signaleren van trends, behoeften en kansen;
- Samenwerken met R&D om technische innovaties richting te geven;
- Presenteren en toelichten van oplossingen aan eindgebruikers en rederijen;
- Opstellen van offertes, beheren van CRM en actief opvolgen van leads;
- Onderhandelen en het sluiten van deals;
- Analyseren van marktontwikkelingen en bijsturen waar nodig;
- Actief bijdragen aan innovatie door nieuwe ideeën en klantinzichten.

Wat kenmerkt jou?

Je schakelt moeiteloos tussen techniek, commercie en klantrelatie en krijgt energie van een dynamische markt waarin jij het verschil maakt.

Je bent een energieke persoonlijkheid die koers durft te bepalen en niet bang is om de trossen los te gooien.

Wat breng je mee:

- Commerciële instelling;
- HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur een technische / maritieme opleidingsachtergrond;
- uitstekende communicatieve vaardigheden;
- je schakelt gemakkelijk, netwerkt en hebt je woordje klaar;
- kennis van de maritieme wereld en feeling met techniek;
- Goede kennis van de Nederlandse taal

Wat krijg je hiervoor terug?

- Een fulltime baan en arbeidsvoorwaarden die passen bij jouw verantwoordelijkheden;
- Een plek in een hecht team van 20 collega's (Sales, Installatie, Projecten & Service).
- Een organisatie met korte lijnen waarin beslissingen snel genomen kunnen

Functienaam:
Sales Manager
Binnenvaart

Afdeling:
HR

Divisie:
Marine

Werklocatie:
Rotterdam

Opleidingsniveau:
HBO

worden;

- Toegang tot online trainingen in verband met jouw eigen ontwikkeling;
- Veel vrijheid om je rol zelf vorm te geven en impact te maken.
- Minimaal 25 vakantiedagen (fulltime dienstverband);
- Extra verlofdagen als je niet ziek wordt;
- Een bedrijfswagen die je ook privé mag gebruiken;
- Goede pensioenregeling waarvoor je als werknemer een lage bijdrage betaalt;
- Regelmatig worden er leuke activiteiten georganiseerd.

Geïnteresseerd?

Stuur dan je CV en motivatie! Heb je eerst nog vragen? Dan kan je altijd contact opnemen met de afdeling Human Resources via het telefoonnummer 010-4534000 of via het emailadres recruitment@alphatronmarine.com.

Even voorstellen: wij zijn Alpatron Marine

Alpatron Marine is een gerenommeerde leverancier van geïntegreerde brugoplossingen, vertegenwoordiger van de belangrijkste merken in de industrie en producent van unieke aanvullende producten op het Japan Radio Company Ltd (JRC) portfolio. We zijn importeur, leverancier, installateur en serviceverlener van navigatie- en communicatieapparatuur voor de scheepvaart. Met ons hoofdkantoor in Rotterdam en verschillende kantoren verspreid over Europa, Noord Amerika, Curaçao, Korea en Singapore proberen we altijd dicht bij onze klanten te staan.

Wij zijn er om bedrijven te helpen met innovatieve oplossingen die beter aansluiten op de technologie en mogelijkheden van vandaag de dag. Wij creëren oplossingen waar de markt om vraagt en die schepen nodig hebben. Wij zijn Alpatron Marine.

Alpatron Marine is een werkgever die gelijke kansen biedt. Wij zijn er sterk van overtuigd dat het in dienst hebben van een divers personeelsbestand centraal staat in ons succes. We nemen wervingsbeslissingen op basis van je ervaring en vaardigheden.

Wij werven graag zelf en werken niet samen met werving- en selectiebureaus.